**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕФОРМА**

**( как создать независимую, самодостаточную, всем обеспечивающую экономику в России, какие последовательные шаги-этапы нужны для этого (от протекционизма к автаркии).**

*(Автор-составитель финалист конкурса «Лидеры России» 4-го сезона 2021-2022 в Уральском Федеральном округе*

**Протекционизм** - политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции через систему определённых ограничений: импортных и экспортных пошлин, субсидий и других мер. **Протекционизм способствует развитию национального производства.**

**Автаркия** (от др.-греч. αὐτάρκεια - самообеспеченность (самодостаточность) - система замкнутого воспроизводства сообщества, с минимальной зависимостью от обмена с внешней средой; экономический режим самообеспечения страны, в котором минимизируется внешний товарный оборот. **Автаркия - экономика, предполагающая абсолютный суверенитет.**

**Что делать? С чего начать? (первые шаги по созданию Русской Национальной Экономики)**

**1 этап - Протекционизм: организация и подъём внутреннего отечественного производства, выход из закредитованности ссудными процентами населения и предприятий, эмиссия и деноминация.**

**Шаг 1. Взятие под контроль движения капиталов:**

* запрет российским организациям и компаниям на вывоз капиталов за рубеж в иностранные банки и оффшорные зоны;
* запрет банкам, компаниям на валютные спекуляции: разрешение покупки валюты только для определенных целей: расплата по внешним долгам, закупка импортного оборудования и т.п.
* запрет физическим лицам (гражданам) на безконтрольное приобретение валюты, разрешение покупки на определенные цели: поезка за границу и т.п.
* ограничение свободной экономической и финансовой деятельности иностранным компаниям и гражданам, вплоть до полного запрета.

**Шаг 2. Ограничение кредитования физических лиц:**

* запрет на все потребительские кредиты;
* разрешение безпроцентного кредитования только при покупке квартир, домов, земельных участков, а также автомобилей. При этом кредитным организациям запрещено кредитовать под % (разницу оплачивает государство). При этом заключенные ранее договора по любым кредитам действуют.

**Шаг 3. Начало контролируемой рублёвой эмиссии («включение печатного станка», но ограничено с целевым направлением этих денег и контроль цен для исключения инфляции):**

* увеличение пенсий;
* увеличение оплаты труда с установлением для работодателей минимальной оплаты труда за отработанный час, вне зависимости от вида труда, а также и по категориям работников (видам труда и профессий);
* увеличение минимальной оплаты труда;

**Шаг 4. Национализация стратегических компаний:**

* выкуп по справедливой стоимости у частных собственников (акционеров) в 100%-ую государственную собственность следующих компаний: Газпром, РЖД, авиакомпаний, всех нефтяных и газовых компаний.

**Шаг 5. Создание общенародной собственности:**

* Передача части национализированных компаний (нефте- и газодобывающих, приносящих прибыль) с целью перечисления прибыли (равными долями на всех) всем гражданам России.
* Создание совета выборных общественных деятелей, экономистов и специалистов для организации прозрачного и справедливого функционирования института общенародной собственности;
* Создание общенародного банка с целью хранений вкладов, выдачи безпроцентных ссуд, адресной помощи нуждающимся.

**Шаг 6. Направление рублевой денежной массы (за счет эмиссии (печатного станка)) в обновление и строительство инфраструктуры и средств производства:**

* строительство дорог, скоростных магистралей, мостов, туннелей, портов;
* строительство крупных животноводческих ферм и сельскохозяйственных комплексов;
* реконструкция, модернизация существующих заводов и производств и строительство новых заводов и фабрик (новая индустриализация).

**Шаг 7. Выход России из ВТО:**

* разрыв всех договоров по ВТО и выход из России из этой организации;
* выставление счетов Западу за незаконные санкции, за упущенную прибыль из-за этого (списание внешних долгов из этой разницы).

**Шаг 8. Введение высоких ввозных пошлин (таможенных тарифов) на иностранные товары:**

* установление высоких пошлин на импортные товары;
* установление 100%-ых от стоимости (и выше) ввозных пошлин на импортные товары, которые уже производятся в России.

**Шаг 9. Очередная эмиссия рублей (печатным станком) для расширения производства внутри России:**

* направление денежной массы на конкретные предприятия для увеличения выпуска продукции в связи с ограничением ввозными пошлинами импортных товаров;
* масштабное (в несколько раз) повышение зарплат, пенсий и размера минимальной оплаты труда.

**Шаг 10. Деноминация денежной массы:**

* изменение нарицательной стоимости денежных знаков с целью стабилизации валюты и упрощения расчётов;
* обмен старых денежных знаков на новые, имеющие меньший номинал (максимальное снижение номинала - ориентировочно стоимость буханки хлеба установить 1 копейку).

**2 этап - Автаркия (самообеспечение): установление твердых цен, установление более высоких таможенных пошлин и создание полностью самообеспечивающейся внутренней экономики.**

**Шаг 1. Установление твердых цен:**

Полное исключение роста цен на все товары и услуги внутри страны. Составление максимально полного перечня всех товаров и услуг с установлением для них порога максимальной цены, выше которой она не может подниматься ни на копейку. Ниже продавец может установить, выше нет. За превышение этого максимального порога цены вводится уголовное наказание для нарушившего это;

Запрет на создание монополий в экономической деятельности для частных компаний.

Запрет на посредническую деятельность в торговле и услугах (принцип: кто произвёл товар - тот сам и продает).

**Шаг 2. Установление более высоких таможенных пошлин на остатки ввозимых иностранных товаров с целью организации производства всех товаров, продуктов и услуг на территории России.**

**Шаг 3. Установка жёсткого валютного курса, не плавающего ни на копейку.**

**Шаг 4. Национализация** (со справедливым выкупом у существующих владельцев) нерентабельных производств и компаний, таких как управляющие компании ЖКХ, электроэнергетика и т.п.

**Шаг 5. Государственное планирование производственной деятельности (7-летние планы - семилетки).**

**Шаг 6. Установление за производством товаров, услуг и продуктов системы контроля качества.**

**О ПРОТЕКИОНИЗМЕ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ (как пример и образец)**

**Русское предпринимательство и производство: от протекционизма к автаркии.**

«Если же Англия лет 50 фритредерствует в наше время, то нельзя забыть, что лет 200 в ней действовал усиленный протекционизм, начало которому положено навигационным актом (1651), что она и поныне превосходит другие страны промышленно-торговым развитием, выросшим на почве протекционизма». (Д.И.Менделеев)

По материалам Википедии:

Две противоположные экономические теории действуют в мире: 1) фритредерство и 2) протекционизм.

**Фритредерство** (англ. *freetrade* - свободная торговля), **манчестерство** (по названию школы) - направление в экономической теории, политике и хозяйственной практике, провозглашающее свободу торговли и невмешательство государства в частнопредпринимательскую сферу жизни общества.

На практике свобода торговли обычно означает отсутствие высоких экспортных и импортных пошлин, а также немонетарных ограничений на торговлю, например, квот на импорт определённых товаров и субсидий для местных производителей определённых товаров.

**Протекционизм** - политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции через систему определённых ограничений: импортных и экспортных пошлин, субсидий и других мер. Такая политика способствует развитию национального производства.

В экономической теории протекционистская доктрина является противоположной доктрине свободной торговли - фритредерству, спор между этими двумя доктринами продолжается со времён Адама Смита. Сторонники протекционизма критикуют доктрину свободной торговли с позиций роста национального производства, занятости населения и улучшения демографических показателей.

Оппоненты протекционизма критикуют его с позиций свободы предпринимательства и защиты прав потребителей.

**Мы считаем, что цель экономики России - это не свобода иностранного предпринимательства, а свобода русского предпринимательства и предпринимательства всех народов, населяющих Россию и имеющих российское гражданство. И конкуренция должна быть только внутренняя.**

И путь к этому: покровительственная политика государства к внутрироссийским предпринимательству и производству - это протекционизм.

Протекционистский таможенный тариф, принятый в России 11 июня 1891 г. в царствование Александра III взамен тарифа 1868 г. «с целью как фискальной, так и главнейшей покровительственной». К разработке тарифа министр финансов И. А. Вышнеградский привлек не позднее сентября 1889 г. Д. И. Менделеева. Главное произведение Менделеева по этой проблеме - «Толковый тариф, или исследование о развитии промышленности России в связи с её общим таможенным тарифом 1891 года» (1891-1892 гг.). В связи с обострением проблемы контрабандного ввоза в 1892 г. последовало введение таможенного устава.

Доля таможенных пошлин в стоимости импорта в разные годы составляла следующие значения:

* 1857-1868гг.- 18%,
* 1869-1876гг.- 13%,
* 1877-1880гг.- 16%,
* 1881-1884гг.- 19%,
* 1884-1890гг.- 28%,
* 1895- 31%
* 1906-1910гг.- 30,5%

В тарифе 1891 г. Д.И.Менделеев предлагал учитывать каждый вид и род товаров в отдельности, не прибегая при этом к теоретическим абстракциям - фритредерству или протекционизму. В словаре Брокгауза и Ефрона отмечалось по этому поводу, что такая система «ведет к чрезвычайно сложной тарификации товаров, вызывая разделение статей привоза на множество подразделений, с указанием признаков пропускаемого по этому подразделению товара».

Д.И.Менделеев считал основной задачей протекционизма не запретительные пошлины, а создание экономических условий для развития отечественной промышленности.

В июне 1897 г. в письме Николаю II он писал:

Когда тариф чрезмерно высок, как бывало при введение меркантильных и запретительных пошлин у нас и всюду, иностранный ввоз естественно падает, а уменьшение числа иностранных образцов лишает страну возможности правильно совершенствовать свои произведения. Тариф 1891 г. внимательно соображен в этих отношениях, рассчитан на рост как внутреннего производства, так и внешнего ввоза.

В этом же письме он называл таможенный тариф 1891 г. «знаменем самостоятельности и немечтательного прогресса России». Значение тарифа, по его мнению, несмотря на малость срока, к этому моменту уже сказалось на экономике России и способствовало развитию науки и народного образования. Он писал: «Без промышленного развития - народ мало нуждается в просвещении, ему некуда его прилагать, и расходы, для него необходимые, не выдержать стране». Менделеев полагал, что «промышленность и истинная наука друг без друга не живут, друг от друга получают силу, и этот союз родит блага, без него не веданные, обеспеченность, самобытность и спокойную уверенность в предстоящем».

В 1897 г. вышла статья Менделеева «Оправдание протекционизма». В этой работе он подчеркивал, что «государство обязано возбуждать, содействовать и охранять промышленность и торговлю своей страны всеми возможными способами».

Мы предлагаем начать протекционистскую (покровительную) политику: введение таможенных пошлин на разные виды иностранных товаров. При этом подходить к повышению тарифов рационально и одновременно с этим субсидировать отечественных производителей.

Конечная цель экономики России - стать независимой самодостаточной экономической системой, способной производить внутри России все качественные товары и сельхозпродукцию, не зависимо от других стран - это автаркия (самопитание).

**Автаркия** (от др.-греч. αὐτάρκεια - самообеспеченность (самодостаточность) - система замкнутого воспроизводства сообщества, с минимальной зависимостью от обмена с внешней средой; экономический режим самообеспечения страны, в котором минимизируется внешний товарный оборот. В современной экономической лексике автаркией обозначают экономику, ориентированную внутрь, на саму себя, на развитие без связей с другими странами. В этом плане автаркия - закрытая экономика, экономика, предполагающая абсолютный суверенитет.

Автаркия наиболее полно была реализована в 1950-ые годы в России (в СССР).

В те годы экономика и промышленность СССР твёрдо закрепилась на втором месте в мире, уступая только США.

Уже к 1960-м годам экономика СССР занимала **1-е место** в мире по: добыче угля, добыче железной руды, производству кокса и цемента, выпуску тепловозов, производству пиломатериалов, шерстяных тканей, сахара-песка и животного масла и т. д., и **2-е место** в мире по объёмам производства всей промышленной продукции, электроэнергии, добычи нефти и газа, выпуску стали и чугуна, химической продукции, минеральных удобрений, продукции машиностроения, хлопчатобумажных тканей и т. д. В дальнейшем СССР обогнал своих мировых конкурентов в производстве стали, чугуна, добыче нефти, производству минеральных удобрений, железобетонных изделий, обуви и т. д.

Таким образом нужно экономике развиваться и в современной России: от протекционизма к автаркии. Только так Россия станет независимым, самодостаточным, суверенным государством и никакие внешние экономические воздействия (санкции, падения цен на нефть и т.п.) нам будут не страшны.

**Приведём пример, как русские государи заботились о русском предпринимательстве, русской торговле и промышленности, применяя политику протекционизма:**

«...любая власть, если она хочет быть суверенной, должна иметь экономическую основу для своей независимости. Это понимали и генеральные секретари, и императоры, и цари.

Уже в XVII в., когда только-только появились частные мануфактуры и начал складываться всероссийский рынок, царь Алексей Михайлович начал защищать русских купцов от внешней конкуренции. Его Торговый устав (1653) обложил предпринимательскую деятельность иностранцев более высокой пошлиной, чем та, которая взималась с россиян. В 1667 по челобитью «Московского государства торговых людей», жаловавшихся на обиды от «приезжих иноземцев» издается «Новоторговый устав». Он дозволял иностранцам торговать не везде, не во всякое время и не всеми видами товаров.

Эту политику продолжил Петр, который помогал отечественной промышленности, как только мог. Петровский таможенный тариф 1724 года существенно ограничивал импорт. Зато русские фабриканты могли беспошлинно привозить из-за границы нужные им инструменты и материалы. Мало того, казна предоставляла заводчикам субсидии, помогала сырьем и рабочей силой, наконец, просто строила предприятия «под ключ», а затем передавала (не продавала, а именно передавала, причем бесплатно) частным лицам.

Преемники Петра действовали в том же духе.

Елизавета и Екатерина II поддерживали русскую промышленность. Изданные при этих императрицах таможенные тарифы 1757, 1766 и 1782 годов устанавливали высокие пошлины на иностранные товары, аналоги которых производились в России. А импорт некоторых из них (железо, полотно, кожи) вообще не разрешался.

Александр I пошел еще дальше. Изданное при нем «Положение о натуральной торговле на 1811 г. в портах Белого, Балтийского, Черного и Азовского морей и по всей западной сухопутной границе» (1810) запрещало ввоз в Россию всех (да, да, именно всех!) готовых промышленных изделий. Зато сырье разрешалось ввозить беспошлинно. Правда, в тарифе 1819 года Александр I снял все эти ограничения и установил низкие таможенные пошлины. Однако уже в 1822 году Император должен был вернуться к политике протекционизма, которую продолжил и его брат, Николай I.

Оба брата, и Александр I, и Николай I, окружали промышленную деятельность необычайным почетом. За развитие и усовершенствование производства они награждали купцов орденами и медалями. Были введены престижные звания мануфактур- и коммерции советников. С 1829 года регулярно проводились всероссийские промышленно-художественные выставки. Там были представлены лучшие отечественные товары. Николай I лично встречался с участниками этих мероприятий, стараясь учесть их мнение при разработке внутренней и внешней политики.

Небольшой пример. 1833 год, май. Император приглашает участников III промышленной выставки не куда-нибудь, а к себе, в Зимний дворец. Там накрыты столы на пятьсот персон. Царь не погнушался усадить рядом с собой одного из купцов. Это был мануфактур-советник, суконный фабрикант Иван Назарович Рыбников. В течение всего обеда Император Николай I увлеченно обсуждал с ним нужды русской промышленности. Что характерно, Рыбников прежде всего завел речь о ввозных пошлинах. Царь и купец быстро сошлись на том, что их надо еще надбавить, отчего будет польза «для отечества и всех сословий в государстве».

Действенной мерой ободрения отечественного производства, применявшейся всеми императорами - от Александра I до Николая II - были казенные заказы. Еще в 1811 г. Александр I предписал употреблять в присутственных местах только те сургуч и бумагу, которые сделаны в России4. И в дальнейшем закупки любой продукции для государственных нужд прежде всего осуществлялись у русских предпринимателей.

Особой заботой в Императорской России была окружена тяжелая промышленность. Частные предприятия этой отрасли получали от государства щедрые ссуды. Если же владелец завода попадал впросак, казна не позволяла предприятию погибнуть и приобретала его. Так произошло, например, со знаменитым сталелитейным заводом инженера Обухова.

При зримой поддержке государства частные компании в эпоху Александра II покрыли европейскую Россию густой сетью железных дорог. Масштабы железнодорожного строительства были столь велики, что русская тяжелая промышленность не могла удовлетворить все его потребности. Поэтому в 1868 году были отменены пошлины на паровозы, подвижной состав, каменный уголь, снижены пошлины на чугун и железо. Но как только основные железные дороги вступили в строй, таможенное обложение стало вновь повышаться.

Александр III уже проводил политику ярко выраженного протекционизма. Он увеличивал ввозные пошлины в 1881, 1882, 1884, 1885, 1886 годах. В 1889 его министр финансов Вышнеградский провел реформу железнодорожных тарифов, которая привела к еще большему удорожанию импорта. Провоз груза от границ и портов в центр России теперь стоил значительно дороже, чем транспортировка товаров в обратном направлении. Венцом политики покровительства отечественной промышленности стал таможенный тариф 1891 года. Он устанавливал сверхвысокие пошлины на ввоз: от 33 до 100% от цены товара. А на некоторую продукцию и того больше.

Результат не заставил себя ждать. В 1890-е годы русская промышленность пережила мощнейший подъем...» (Федор Селезнев, Царская забота: государство и промышленность в самодержавной России, сайт: Фонд Имперского возрождения <http://fondiv.ru/articles/2/361/>, статьи: Государство). Это достигалось благодаря протекционизму.

**АВТАРКИЯ** же была достигнута при Сталине И.В.

«Вот то пишет об его экономике известный экономист, профессор МГИМО В.Ю. Катасонов:

Как экономист-практик Сталин достиг гораздо большего. Фактически именно благодаря его политической воле и искусству удалось создать такую экономику, большая часть которой оказалась вне товарно-денежных отношений, вне действия пресловутого закона стоимости. Фактически это означает, что он сумел вырвать страну из удушающих

объятий капитализма. И в этом его заслуга. Чтобы осмыслить суть сталинской экономики, попытаюсь выделить основные признаки сталинской экономики. Вот наиболее важные из них:

1) общенародная собственность на средства

производства;

2) решающая роль государства в экономике;

3) использование кооперативной формы хозяйства и мелкотоварного производства в дополнение к государственным формам хозяйства;

4) централизованное управление;

5) директивное планирование;

6) единый народнохозяйственный комплекс;

7) мобилизационный характер;

8) максимальная самодостаточность (особенно в период, пока еще не появился социалистический лагерь);

9) ориентация в первую очередь на натуральные (физические) показатели (стоимостные играют вспомогательную роль);

10) отказ от показателя прибыли как главного стоимостного показателя, ориентация на снижение себестоимости продукции;

11) периодическое снижение розничных цен;

12) ограниченный характер товарно-денежных отношений;

13) одноуровневая модель банковской системы и ограниченное количество банков;

14) двухконтурная система внутреннего денежного обращения (наличное и безналичное обращение);

15) ускоренное развитие группы отраслей А (производство средств производства) по отношению к группе отраслей Б (производство предметов потребления);

16) особый приоритет развития оборонной промышленности как гарантии национальной безопасности страны;

17) государственная монополия внешней торговли и государственная валютная монополия;

18) отказ от конкуренции, замена ее социалистическим соревнованием;

19) сочетание материальных и моральных стимулов труда;

20) недопустимость нетрудовых доходов и сосредоточения избыточных материальных благ в руках отдельных граждан;

21) обеспечение жизненно необходимых потребностей всех членов общества и неуклонное повышение жизненного уровня, общественный характер присвоения, органичное сочетание личных и общественных интересов и т. д.

Многие из перечисленных признаков взаимосвязаны, как бы перетекают друг в друга. Значимость тех или иных признаков на протяжении трех десятков лет существования сталинской экономики менялась. Например, мобилизационный характер экономики был особенно ярко выражен в годы индустриализации и Великой Отечественной войны. Принцип (признак) периодического снижения розничных цен не работал во время Великой Отечественной войны. Возникли определенные дисбалансы между товарной и денежной массой, имело место некоторое повышение цен на потребительские товары, впрочем, весьма умеренное по меркам военного времени. После восстановления советской экономики с конца 1940-х гг. мобилизационные признаки ослабли. Признак максимальной самодостаточности советской экономики претерпел изменения с конца 1940-х гг., когда возник Совет экономической взаимопомощи (СЭВ) и СССР стал активно участвовать в международном социалистическом разделении труда через развитие международной специализации и кооперации отдельных отраслей и предприятий. Некоторые признаки сталинской экономики просматривались и за хронологическими рамками ее тридцатилетнего существования. Например, государственная монополия внешней торговли, государственная валютная монополия, одноуровневая модель банковской

системы, двухконтурная система внутреннего денежного обращения начали разрушаться лишь во второй половине 1980-х гг.

Также важнейшим признаком советской экономики оставался высокий приоритет развития оборонной промышленности. Иного и быть не могло, поскольку Запад вел против СССР непрерывную «холодную войну»; с середины 1980-х гг. этот приоритет стал размываться под лукавым лозунгом проведения конверсии военного производства. Сталинская экономика стала терять многие свои сущностные признаки в силу ошибок и просчетов государственных и партийных руководителей, возглавлявших страну после смерти Сталина. Был волюнтаризм Хрущева с его хозяйственными экспериментами. Была реформа Косыгина–Либермана, перепрограммировавшая экономику на прибыль

как главный ориентир. Были сумасшедшие проекты переброски северных рек и многое другое.

Но это не главные причины разрушения сталинской экономики. Стал меняться человек. Начала разрушаться гармония между общественным и личным интересом. «Мое» стало выше, чем «наше». Материальные стимулы труда стали доминирующими по отношению к моральным стимулам. Труд перестал рассматриваться в качестве жизненной необходимости и начал даже восприниматься как обуза. Сталин прекрасно понимал значимость человеческого фактора. В разных вариантах он ставил задачу создания нового человека. Но эта задача не была в полной мере выполнена, ее решение явно отставало от успехов в развитии производительных сил, строительстве материально-технической базы социализма. Иногда говорят, что Сталин просто не успел решить этой задачи, трагически уйдя из жизни. Но и не это главное. Создание нового человека могло происходить (и происходило) только на идейной базе марксизма-ленинизма. А это учение по своей сути глубоко материалистично и не предназначено для воспитания человека с теми высокими характеристиками, которые требовала модель сталинской экономики. Решение такой задачи было возможно лишь в обществе, где большим влиянием пользуется христианская Церковь, которая имеет двухтысячелетний опыт воспитания нового человека. Да, Сталин легализовал Церковь, он вывел ее из тех катакомб, в которые ее загнали «пламенные революционеры» 1920-х гг. Я даже не исключаю, что Сталин мог втайне рассчитывать на поддержку Церкви в решении такой задачи, как формирование нового человека. Но к моменту смерти Сталина Православная Церковь не успела настолько окрепнуть, чтобы оказывать значимое позитивное духовно-нравственное влияние на все советское общество.

Предлагаемая читателю работа не претендует на всестороннее и детальное исследование всех признаков и всех сторон сталинской экономики, на

исчерпывающее объяснение причин ее демонтажа и разрушения. По сути, она представляет собой ряд очерков по некоторым, как кажется автору, ключевым проблемам сталинской экономики. Цель работы – заставить читателя сравнивать и понять, что навязываемое нам представление о рыночной (капиталистической) экономике как самой совершенной, эффективной, конкурентоспособной – миф или даже откровенный обман. Тем более, после знакомства со сталинской экономикой станет понятной лживость сладкоголосых призывов выводить Россию из нынешних экономических тупиков с помощью разного рода либеральных средств (иностранные инвестиции, займы, фондовые рынки, инвестиционный климат и всякая прочая ахинея).

А если, Бог даст, начнется духовное, политическое и экономическое возрождение России, то нам потребуется максимальная мобилизация всех сил и ресурсов общества. Тогда опыт сталинской экономики окажется крайне востребованным». (В.Ю. Катасонов: Экономика Сталина, Москва, 2014 г.).